

Optimización de Operaciones de Almacenes y Logística

2025

creando soluciones inteligentes...

+ 55 3119 4774

comercial.nsc@gmail.com



www.linkedin.com/company/nsc-globalconsulting



Gestión
Ágil de
Procesos



NSCCTM
global consulting

Creamos soluciones inteligentes
a la medida de las necesidades
de nuestros clientes...

*"Somos una empresa que crea, a través de la especialización en áreas
de ingeniería, tecnologías y estrategias; un entorno de valor para
Nuestros Clientes, diferencial en el sector..."*

Acerca de NSCC™

Empresa México-Catalana, integrada por un Grupo de Profesionales, que hemos conjuntado el conocimiento en áreas multidisciplinarias y la experiencia profesional de más de 30 años. En empresas privadas, instituciones educativas de prestigio nacional e internacional, así como entidades públicas en México y en el Extranjero; para integrar una oferta de valor para el mercado Nacional e Internacional sustentada en el talento y el compromiso para con nuestros Clientes.

Nuestro Propósito

Lograr la satisfacción y rentabilidad de nuestros Clientes, por medio de la implementación de Soluciones Integrales desarrolladas a la medida de sus necesidades.

Nuestro Compromiso

Creamos Soluciones Inteligentes que impulsan el desarrollo de las Áreas Operativas de nuestros Clientes



+ 30
CLIENTES

+30 AÑOS
DE EXPERIENCIA

16 ÁREAS
DE ESPECIALIZACIÓN

Nuestros Clientes...

Contamos con Clientes Satisfechos en Tijuana B. C., Mérida Yuc., Guadalajara, Jal., Toluca Edomex y Ciudad de México; Puerto Barrio y Ciudad de Guatemala; Madrid, Vitoria-Gasteiz, Tarragona y Barcelona, España; Casablanca, Marruecos; Roma y Florencia, Italia; Belfast, Reino Unido; Bratislava, Eslovaquia; Ankara, Turquía y Tel Aviv, Israel.



NSCCTM
global consulting

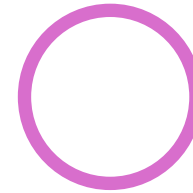
Objetivo y Visión...

Objetivo del servicio: Incrementar la eficiencia, reducir los costos operativos y mejorar la satisfacción del cliente a través del análisis, rediseño e implementación de estrategias logísticas avanzadas. Nos enfocamos en transformar sus operaciones logísticas en una ventaja competitiva sostenible.

Visión del servicio:

Convertir el almacén de nuestros clientes en un centro logístico de alto rendimiento, aprovechando al máximo la tecnología existente (como un WMS) y las mejores prácticas de la industria.

Optimización de Operaciones de Almacenes y Logística



creando soluciones inteligentes...

Gestión
Ágil de
Procesos



Alcance del Servicio

Nuestra oferta de valor abarca un enfoque integral en varias fases para asegurar una optimización completa de sus operaciones:

Diagnóstico y análisis de procesos

Auditoría del WMS:

Realizaremos una revisión exhaustiva de la configuración actual de su sistema WMS, identificando funciones subutilizadas y oportunidades de mejora.

Mapeo de procesos:

Documentaremos el flujo de trabajo actual, desde la entrada de mercancía hasta el envío, para entender las ineficiencias.

Análisis de datos:

Analizaremos los datos históricos del WMS para identificar patrones, cuellos de botella y las áreas de mayor impacto potencial.



Optimización de Operaciones de Almacenes y Logística

Alcance del Servicio (Continuación)



Fase Estrategia de optimización y rediseño

Propuesta de mejora:

Elaboraremos un plan detallado con acciones específicas para mejorar los procesos, incluyendo la optimización del layout del almacén y las rutas de picking.

Configuración del WMS:

Sugeriremos y, si se aprueba, implementaremos cambios en la configuración de su WMS para automatizar procesos y mejorar la gestión de inventario (p. ej., reglas de reposición, conteo cíclico).

Integración de tecnología:

Si es necesario, propondremos la integración de nuevas tecnologías (como dispositivos de voz o pick-to-light) si su WMS lo permite y la inversión se justifica.





Alcance del Servicio (Continuación)

Implementación, capacitación y seguimiento

Capacitación del personal:

Diseñaremos y ejecutaremos un programa de capacitación para que su equipo utilice el WMS de manera más eficaz y estratégica.

Puesta en marcha y soporte:

Acompañaremos a su equipo durante la puesta en marcha de los nuevos procesos, asegurando una transición fluida.

Medición y reporte:

Estableceremos indicadores clave de rendimiento (KPIs) y crearemos paneles de control personalizados para medir el éxito y el impacto de la optimización en tiempo real.



Oferta de Valor



Nuestro servicio se traduce en beneficios tangibles:

Reducción de costes:

Estimamos una reducción del 5% al 35% en los costes operativos mediante la mejora de la productividad y la eliminación de ineficiencias.

Aumento de la productividad:

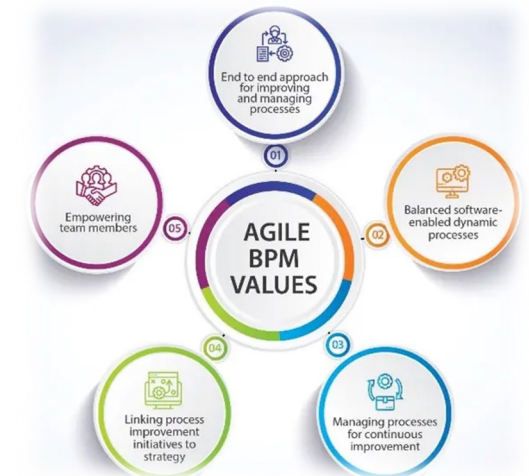
Esperamos un incremento de entre 15% y 40% en la productividad al reducir los errores humanos y optimizar los flujos de trabajo.

Mejora en la precisión:

Elevar la precisión del inventario por encima del 98%.

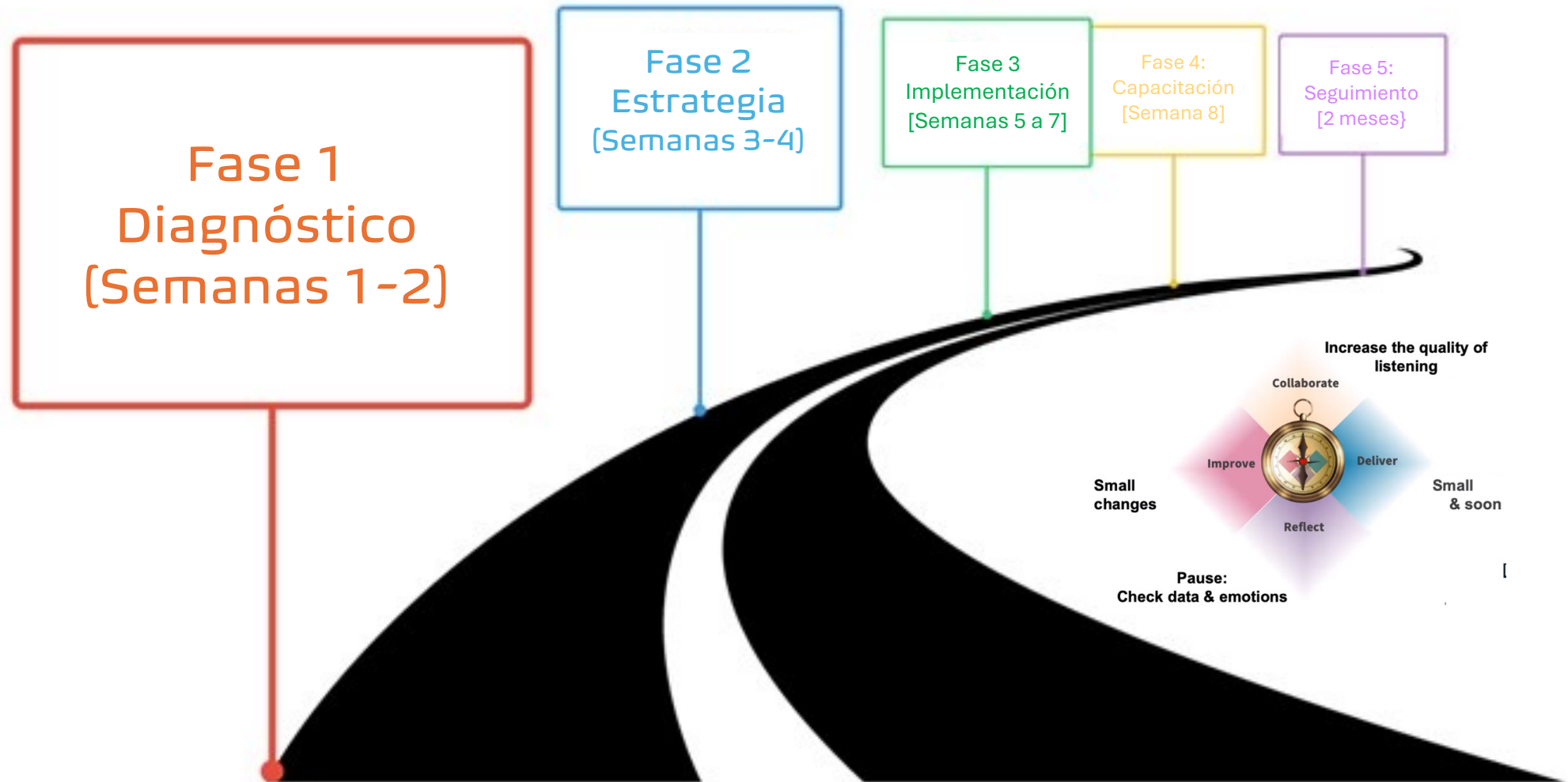
Mayor satisfacción del cliente:

Un procesamiento de pedidos más rápido y preciso se traduce en un mejor servicio al cliente.





Road Map





Siguientes Pasos

Due Diligences:

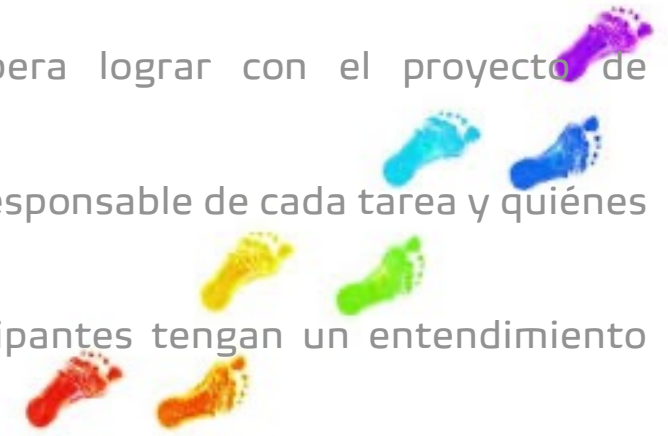
Después de conocer las características del servicio y los tiempos de ejecución de las fases de este. Así como el monto de inversión y la amortización de esta, se procede a la formalización de servicio a través de una Orden de Compra; donde se establece la fecha de inicio del servicio

Kick Off:

Reunión inicial para definir objetivos, roles, y alineamiento del servicio. Su propósito es establecer una base sólida para la ejecución de las fases, asegurar la participación del equipo, y motivar a los involucrados para lograr una mejora en la eficiencia y productividad de las operaciones de almacén y logística.

Propósitos principales del Kick Off:

- **Establecer objetivos claros:** Definir qué se espera lograr con el proyecto de optimización.
- **Definir roles y responsabilidades:** Aclarar quién es responsable de cada tarea y quiénes son los puntos de contacto clave.
- **Generar alineación:** Asegurar que todos los participantes tengan un entendimiento compartido sobre las metas, plazos y recursos.
- **Motivar al equipo:** Inspirar compromiso y confianza para el éxito del proyecto.



Contacto

Héctor M. Valverde R.

Correo: mvalverde@nsc-globalconsulting.es
hmvaro@yahoo.com

Sitio web: <https://www.nsc-globalconsulting.es>

Móvil: +52 55 3119 4774

AGILE

